



## Referenzen zum Vortrag

### Verkaufen wie ein Profi – Wie Sie mit Überzeugungskraft gewinnen

„Sehr geehrte Frau Schulte, vielen Dank für Ihren Impulsvortrag bei der EXISTENZ Messe und beim Gründerfrühstück im Landratsamt Starnberg zum Thema ‚Verkaufen wie ein Profi – Wie Sie mit Überzeugungskraft gewinnen‘. Ihr Wissen haben Sie sehr praxisnah und authentisch an die Teilnehmer vermittelt. Mit Ihren Handlungsempfehlungen kann nun das ‚innere‘ Bewusstsein angesprochen werden. Denn wer von sich oder seiner (Dienst-)Leistung überzeugt ist, kann auch selbst überzeugen. Dank Ihrem Beitrag hatten wir wieder eine rundum gelungene und gut besuchte Veranstaltung. Freundliche Grüße Harald Hof“

#### **Harald Hof, Betriebswirtschaftlicher Berater der IHK-Geschäftsstelle Weilheim**

„Der Vortrag von Frau Schulte hat mir gut gefallen - er war sehr praxisnah und besonders wertvoll fand ich, dass der EKS®-Ansatz mit eingebaut war. Herzliche Grüße Martin Eickelschulte“

#### **Martin Eickelschulte, Vorstandsvorsitzender IHK Regionalaussschuss Starnberg**

„Mit Frau Schulte konnten wir zu unserer Business Lounge eine hochkompetente Referentin begrüßen. Mit ihrem Fachwissen zum Thema ‚Verkauf und Akquise‘, ihrer Persönlichkeit und ihrer Aura hat sie beim Publikum einen nachhaltigen Eindruck hinterlassen. So wie der Abend verlief, kann ich nur sagen, gerne wieder! Wir von den Wirtschafts Junioren Freising würden uns in jedem Fall auf ein Revival freuen, weiterhin alles Gute und bis bald, Stefan Pommer“

#### **Stefan Pommer, Vorstand Wirtschafts Junioren Freising**

„Frau Claudia Schulte hat mit ihrem Vortrag ‚Verkaufen wie ein Profi – Wie Sie mit Überzeugungskraft gewinnen‘ bei unserem Netzwerktreffen für Gründer & Jungunternehmer mit Kompetenz und Praxisnähe überzeugt. Existenzgründern fällt oftmals das Marketing ‚in eigener Sache‘ und der Vertrieb ihrer Leistungen besonders schwer. Und so war es für die Teilnehmer ein äußerst erfolgreicher Abend, an dem sie mit einfachen Methoden, praktikablen Mitteln und unmittelbar anwendbaren Tipps ausgerüstet wurden um den Grundstein für verkäuferischen Erfolg und Überzeugungskraft zu legen.“

#### **Sonja Gehring, Betriebswirtschaftliche Beraterin der IHK Geschäftsstelle Mühldorf**

„Guten Morgen liebe Claudia Schulte, ein ganz herzliches Dankeschön für Ihren wunderbaren Vortrag ‚Verkaufen wie ein Profi‘ beim B.C.B®-Event im Schloss Blutenburg. Sie haben es ja selbst gehört und bemerkt, die Gäste waren alle begeistert. Es war wieder einmal ein Vortrag ‚To Go‘ - mit wertvollen Tipps, gleich zum Mitnehmen und Umsetzen – Danke!“

#### **Kajetan Brandstätter, Präsident des B.C.B® - Business Club Bavaria, Partner des BVMW**