

# INFORMATIONEN

## FÜR PRESSE, FUNK UND FERNSEHEN

**Ihr Ansprechpartner**  
Aaron Gottardi

**Mail**  
aaron.gottardi@muenchen.ihk.de

**Telefon**  
089 5116-2012

**Datum**  
14.11.2016

### **Besser Verkaufen für Gründer und Jungunternehmer**

Netzwerktreffen zum Thema Vertrieb

Altötting – Kontakte knüpfen, Best-Practice-Lösungen austauschen und Tipps vermitteln: Das sind die Ziele der IHK-Netzwerktreffen für Gründer und Jungunternehmer. Das nächste Treffen beschäftigt sich mit dem Thema:

### **Verkaufen wie ein Profi – Wie Sie mit Überzeugungskraft gewinnen!**

mit Claudia Schulte

am **Montag, 21. November 2016**

um 18.30 Uhr

im Hotel Plankl, Maximilianstüberl

Schlotthammer Str. 4 in 84503 Altötting

Erfolgreich zu verkaufen ist auch eine Frage der eigenen Überzeugungskraft. Der Schlüssel liegt in der Fähigkeit, zu begeistern und zu motivieren. Denn die besten Argumente nützen wenig, wenn man der Zielgruppe nicht selbstbewusst und glaubwürdig gegenüber tritt. An diesem Abend lernen die Teilnehmer praxisnahe Vorgehensweisen, um Persönlichkeit und kommunikativen Fertigkeiten für einen größeren Verkaufserfolg einzusetzen.

Die Referentin Claudia Schulte ist leidenschaftlicher Businesscoach, Gründungs- und Unternehmensberaterin. Ihren Klienten zeigt sie persönliche Wege M.I.T. Kraft® auf, die von fundiertem Know-how in Marketing und Kommunikation gekennzeichnet sind. Die Schwerpunkte ihrer ganzheitlichen Beratung sind Profilentwicklung, Business- und Finanzplanerstellung, Akquise und Verkauf.

Die Teilnahme ist kostenlos. Begleitpersonen, die sich für das Thema Existenzgründung interessieren, sind gerne willkommen. Um vorherige Anmeldung wird gebeten: Sonja Gehring, IHK Geschäftsstelle Mühldorf, Tel. 08631 699-574 oder [sonja.gehring@muenchen.ihk.de](mailto:sonja.gehring@muenchen.ihk.de).

Das Jungunternehmer/Gründer-Netzwerk ist eine gemeinsame Initiative der beiden Kammern IHK und HWK und der Wirtschaftsförderungen der Landkreise Altötting und Mühldorf.